

# ORDDO

Automatyzacja magazynowa, więcej miejsca,  
pełny dostęp.

Szukałem dużego, realnego problemu, którego nie da się zobaczyć zza biurka. Znalazłem go w magazynie, a połączenie doświadczeń z różnych dziedzin pozwoliło mi opracować nową logikę porządku i skali.

— Robert Jędrzejewski, założyciel

## MARKET SIZE

# TAM: ~\$9.6B

Globalny rynek AS/RS i automatycznych systemów składowania.

# SAM: ~\$550M

Europejski segment compact storage / AS/RS dla elektroniki, dental, części technicznych i zapleczy specjalistycznych.

**Wiele rzeczy może działać w architekturze ORDDO.  
Na etapie zero nie bujam w obłokach.**

Zaczynam tam, gdzie wejście na rynek jest najłatwiejsze.



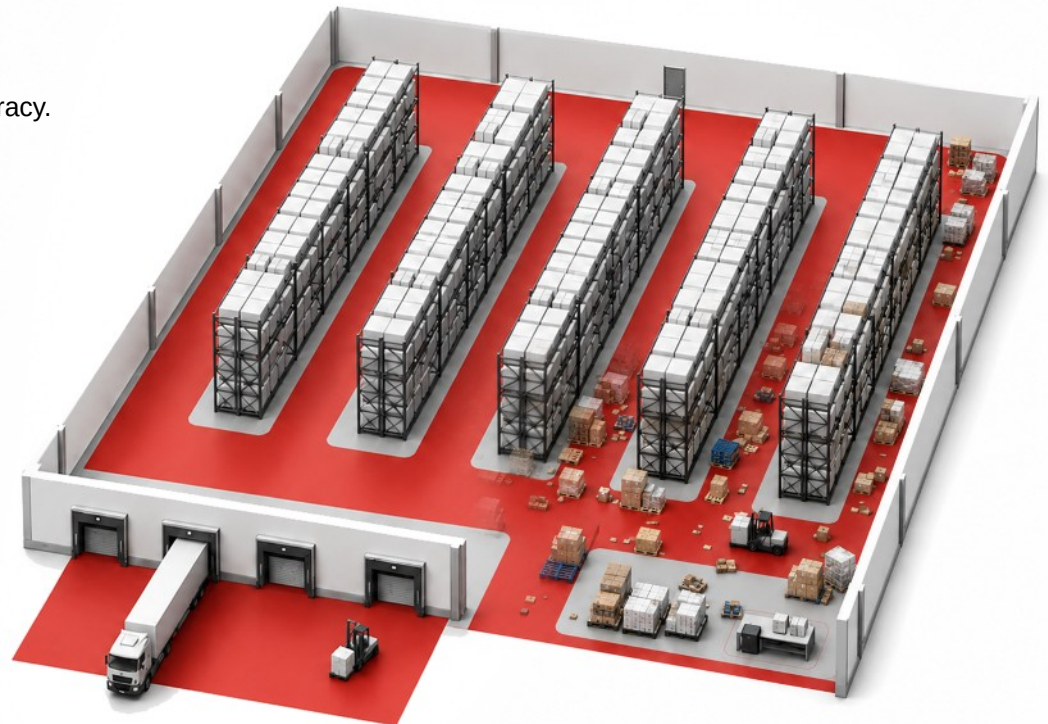
## PROBLEM

**Dostęp kosztuje przestrzeń.  
Przestrzeń kosztuje pieniądze.**

**Ograniczona pojemność blokuje większe zamówienia, przez co firmy tracą rabaty wolumenowe, marżę i konkurencyjność cenową.**

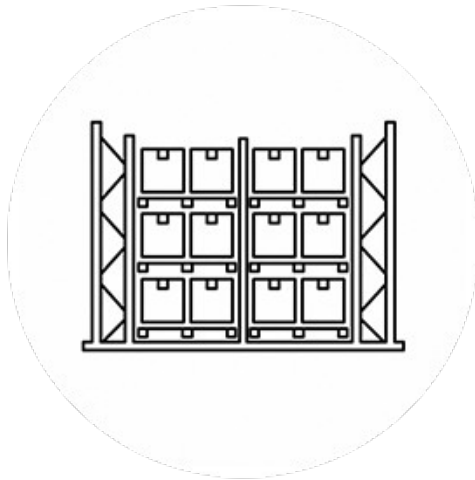
Magazyny muszą obsługiwać więcej towaru szybciej i bliżej klienta przy rosnących kosztach przestrzeni i pracy.

**Bałagan jest problemem uniwersalnym.**

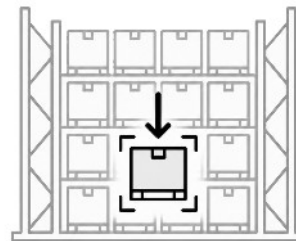


## ROZWIĄZANIE

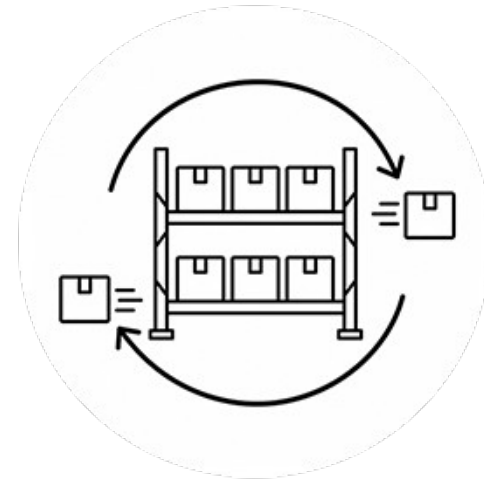
**ORDDO** — automatyzacja magazynu, która zwiększa pojemność bez blokowania dostępu do towaru.



Więcej miejsca



Dostęp do konkretnej palety



Szybszy obrót towaru

**Porządek codziennie** i bieżąca aktualizacja stanów magazynowych.

## KONKURENCJA / PIERWSZE KPI — KONFIGURACJA POJEMNOŚCI

Test logiki przeprowadzono przy pełnym obciążeniu systemu.

System	POJEMNOŚĆ	Czas wykonania	Roboty, moduły bateryjne
AS/RS	48	184	0
Mytra	44	52	15
ORDDO	63	110	0

## KONFIGURACJA PRĘDKOŚCI

9 palet mniej, krótszy czas operacji — test w kolejnym etapie.

ORDDO	54	Szybciej	0
-------	----	----------	---

Przewaga ORDDO rośnie wraz ze skalą systemu.

Test v0 potwierdził logikę, ale jego skala była zbyt mała, by pokazać pełny efekt.

## Dla klienta:

więcej miejsca i prostszy serwis.

## Przewaga trudna do skopiowania:

własna logika ruchu i składowania.



swisslog



MYTRA

EXOTEC

KNAPP

DAIFUKU

VANDERLANDE

## GO-TO-MARKET

**Pierwsze rynki:** stomatologia, elektronika i zaplecza specjalistyczne.

**Stomatologia:** modułowa szafa, która przechowuje i wydaje właściwe komponenty.

**Ból:** asystent może nie wiedzieć, czego brakuje i gdzie to jest. **ORDDO wie.**

**Rozwój:** sprzedaż wymiennych wkładów z gotowymi zestawami narzędzi i materiałów jednorazowych oraz **regularne uzupełnianie zapasów.**

**Klient kupuje codzienny porządek, stałą dostępność i pełną kontrolę.**

Dotarcie B2B: prezentacje u klientów.

Przychody: płatny pilotaż, sprzedaż modułów, wdrożenie i utrzymanie systemu.



Wizualizacja koncepcyjna — nie przedstawia finalnego produktu.

## **ROADMAP**

### **Pre-PoC / około 3 miesięcy**

Przygotowanie metody testu — 1–2 tygodnie

Test KPI wariantu szybkiego — 1–2 tygodnie

Przygotowanie modelu większej skali — 2–3 tygodnie

Test KPI większej skali — 2–3 tygodnie

Opracowanie wyników i dokumentacji — 1–2 tygodnie

Zewnętrzna walidacja i plan większego PoC — 2–3 tygodnie

Poszukiwanie i wybór zewnętrznego specjalisty prowadzone równoległe od początku etapu.

**Efekt: dokumentacja potrzebna do zaplanowania kolejnego etapu.**

### **PoC / ok. 14 miesięcy**

zespół techniczny, logika sterująca, prototyp modułu

### **Pilot**

**pierwszy klient – branża do weryfikacji po Pre-PoC**

Produkt działa tak samo we wszystkich segmentach rynku tej skali.

### **Wdrożenie**

produkt modułowy



## **FOUNDER**

Robert Jędrzejewski / robert@orddo.pl

Mam doświadczenie w programowaniu i projektowaniu 3D.  
Znam magazyn od środka, pracowałem przy maszynach i w serwisie.

**Pre-PoC przygotuję samodzielnie.**

**Planowane role na kolejnym etapie:**

specjalista od logiki sterującej i robotyki, inżynier automatyki i mechaniki  
oraz doradca z pierwszego rynku wejścia.

## **FINANSOWANIE PRE-POC**

### **Wykonano już:**

Test KPI v0 najmniejszego układu

Wstępny model 3D z wymiarami

Złożone zgłoszenie patentowe

## **ASK: 32 000 PLN — etap Pre-PoC ORDDO**

**20 000 PLN** — praca założyciela nad Pre-PoC + bufor operacyjny projektu

**12 000 PLN** — etap technicznej analizy wyników Pre-PoC i konsultacji zewnętrznych

### **Efekt finansowania:**

- test cyfrowy ORDDO w większej skali
- pomiar czasu, pojemności i przepustowości
- niezależna ocena techniczna wyników
- dokumentacja określająca zakres, koszt i plan większego PoC

**Rezultat: podstawa do rozmów o większym PoC i precyzyjnego zaplanowania kolejnego etapu.**